

¿QUE SABEN LOS QUE DICEN QUE SABEN?

**Resumen de noticias:
Revista Mercado Asegurador
Abril 2005**

Crédito y Caución: reflexiones sobre el Mercado Internacional del Seguro de Crédito y Finanzas. (Página 6)

Cambios producidos en el sector del seguro y reaseguro han generado afectos a nivel internacional en los ramos crédito y caución. Entrevista a *Peter Schmidt*, Presidente de la Asociación Panamericana de Finanzas (APF) y Senior Managing Director de Swiss Re, Suiza.

Autoridades de supervisión aseguradora, bancaria, del mercado de valores y Bolsa y organismos internacionales como la OCDE y la UE, están activos para analizar el riesgo del crédito en las carteras de la industria financiera y aseguradora, evaluar posibles efectos desestabilizadores sobre el sistema financiero global.

Solvencia II: tendrá efectos a futuro en la industria aseguradora y reaseguradora.

Hay que trabajar muy duro para hacer sentir la voz de la industria aseguradora y reaseguradora en las discusiones y demostrar que estamos al mismo nivel de profesionalidad que el sector bancario.

La APF ha iniciado el estudio del PML en crédito y finanzas. Para el ramo finanzas, se esta preparando un estudio aparte. En el ramo del seguro del crédito, los primeros resultados han sido de gran ayuda para determinar los factores que son la base de la constitución del capital.

El mercado latinoamericano ha tenido buenos resultados en el ramo finanzas y créditos. Es un ejemplo de como manejar el ciclo.

Seguros de caución: Mayor competencia y Guerra de precios. (Página 8)

En seguros de caución la producción subió un 2004 un 25%. Aunque hoy las tasas siguen altas. Entrevistas a: Verónica Echagüe, suscritora de Caución de Chubb Argentina Seguros; Sebastián Guerrero, Gerente comercial de Aseguradora de Créditos y Garantías (ACG); Antonio de Vedia, Vicepresidente de Aseguradoras de Cauciones; Maximiliano Bona, responsable de Seguros de Caución del Group Zurich en la Argentina; Juan Héctor Escudero, Presidente de Antártida; José Hildo Cuffia, director de The Professional's Company (TPC); Furlan, de Prudencia; Luis Arbini, Gerente técnico de AlbaCaución; Enrique Settecerze, jefe del Sector Caución de Unidad Operativa Buenos Aires Mercantil Andina.

Echagüe dijo, "Las aseguradoras locales se han convertido en la principal competencia. En el 2004 se pagaron siniestros equivalentes al 7.30% de la prima". "se da el momento para nuevos operadores que apuestan al largo plazo y oportunistas que apuestan al corto plazo.

Guerrero aseguró que "el default, la salida de la convertibilidad y la inseguridad jurídica pusieron fin a una década de garantías a sola firma. En 2004 cerramos mejor ejercicio en años". Sobre los nuevos operadores dijo que la sana competencia ayuda al crecimiento del negocio en un mercado que obliga a superarse cada día.

De Vedia explicó que "de la mano de la normalización de la economía, el comportamiento siniestral ha mejorado". "Si los nuevos son operadores con creatividad y capacidad será beneficioso para el mercado, si no, será una historia repetida de entrada y salida abrupta".

Bona dijo que, se mantuvo un ratio de siniestralidad muy bajo.

Escudero explicó, "estamos llegando a indicadores normales". Con respecto a los nuevos operadores dijo, la suscripción del negocio de cauciones requiere especialización y conocimiento".

El Director de TPC aseguró que “ las crisis de 2003 y 2004 generaron restricción en las capacidades” .

Furlan de Prudencia dijo, “ los nuevos operadores del mercado cuentan con solvencia profesional para jerarquizar el ramo” .

Arbini, con respecto a los nuevos operadores, dijo que son personas con actuaciones destacadas en el ramo que han emprendido el negocio con sus conocimientos y apoyos de capitales.

Settecerze afirmó que “ hay demasiados operadores para un mercado que crece muy lentamente” .

Desde la devaluación hasta hoy, las garantías aduaneras han sido la vedette del negocio de caución concentrando casi el 40% del mercado. La vedette del 2005 será un nuevo producto, las garantías para directores y gerentes. La IGJ emitió dos resoluciones en las que directores y gerentes de sociedades inscriptas deben contar con una garantía que cubra el cumplimiento de sus obligaciones. **(1)**

Adiós, Fronting Peligroso; Bienvenido, Fronting sin Riesgo. (Página 16)

Entrevista a Carlos Hoyos, director general de Mapfre Caución y Crédito, España. El fronting en seguros de caución ha sido siempre una preocupación de los aseguradores y de los afianzadores, por los peligros y perjuicios que puede conllevar. Con la nueva propuesta, las ventajas de la compañía a fronting serán: recibe de la compañía instructora la solicitud para emitir una fianza para uno de sus clientes. Suscribe el riesgo de la operación como si fuera un negocio suyo directo. Cobra una prima a tasa privilegiada, es decir más baja de lo habitual.

Seguro de Crédito: Nuevos Sistemas de Seguimiento de Riesgo en el Seguro de Crédito. (Página 20)

Entrevista a Mariano Revilla, director de Seguro de Crédito de Mapfre Caución y Crédito, España. Solvencia II: el enfoque global que persigue a va exigir a las entidades aseguradoras un esfuerzo en la identificación de los riesgos que se enfrenta. Riesgo de crédito: el primer pilar es el cálculo del nivel mínimo de fondos propios para garantizar la solvencia de la entidad.

Intermediación en cauciones: se necesita mayor promoción y dinamismo de la oferta. (Página 22)

Los intermediarios reclamaron mayor compromiso de las aseguradoras para ampliar la producción de seguros de caución, promoviendo el instrumento, ampliando el abanico de riesgos suscriptos y de productos. También dijeron que se percibe un mayor control y evaluación de las garantías por parte de los asegurados.

Salida del Default e Inversiones. (Página 26)

Aunque el futuro de la economía argentina es muy incierto, los operadores y analistas del mercado asegurador son cautamente optimistas. Las compañías de seguros, tienen un porcentaje de sus inversiones de títulos públicos en préstamos garantizados que no formaron parte del canje de la deuda ya que no estaba en default.

Continúa la incertidumbre sobre el Proyecto de Reforma de la Ley de Riesgos del Trabajo. (Página 30)

La reforma de la Ley de Riesgos del Trabajo que iba a ser tratada en sesiones extraordinarias continúa, en gestación. Los principales puntos que ya habían trascendido a fines de enero provocaron discrepancias, fundamentalmente con la CGT, por lo que se regresó al punto de partida. Hoy continúa siendo una incógnita para los protagonistas del sector laboral. A la incertidumbre de los trabajadores se le agrega la de los empresarios y la de las aseguradoras.

Siniestralidad vial. “ Una epidemia social” . (Página 32)

Durante el 2004 el problema de los accidentes de tránsito se mantiene en el mismo nivel de gravedad que en 2003. Las causas son que no se ha realizado una campaña que tienda a cambiar el comportamiento de los conductores, se ha invertido muy poco en infraestructura vial y el control en las rutas fue casi inexistente.

El Agente Institorio y la Resolución SSN N° 30.418/2005. (Página 38)

Nota del Dr. Amadeo Traverso, del estudio Espósito & Traverso, Abogados, quien analiza la resolución de la superintendencia. La normativa tiene por objeto reglamentar el tipo, forma y calidad de la información que las aseguradoras deberán proporcionar al organismo de control, respecto de los contratos que haya celebrado o celebren a futuro Agentes Institorios.

Buena Gobernanza y Catástrofes Naturales. (Página 42)

Entrevista a Patrick M. Liedtke, secretario general y director de The Geneva Association, sobre las recientes investigaciones del fiscal de Nueva York sobre irregularidades en el sector asegurador y el trágico Tsunami en Asia para explicar el papel del seguro más allá de la compensación financiera.

Acuerdo comercial entre HSBC La Buenos Aires y La Caja ART. (Página 44)

Han formalizado una alianza estratégica de cooperación comercial que incluye la cesión de la cartera de Riesgos del Trabajo de la aseguradora del grupo HSBC, compuesta por más de 100.000 capitales, a La Caja ART, manteniendo HSBC La Buenos Aires la comercialización de estos productos a través de sus canales habituales.

Repercusión de las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF) en el Sector de Seguros – 1º Parte. (Página 46)

La nota se centra en los mercados europeos, pero también hace referencias a desarrollos en otros países, como EE.UU. y Australia, y a normas contables fuera de la UE. El estudio está dividido en tres partes, el surgimiento de las NIIF, cambios en los estados financieros y repercusiones de las normas.

El margen de solvencia de las entidades Aseguradoras en Iberoamérica. (Página 50)

Todos los modelos intentan buscar el equilibrio entre dos principios, simplicidad y eficiencia. El modelo ASSAL, como la legislación de otros países, toman como punto de referencia el modelo europeo de solvencia dinámica.

EnSeguRos 2005: 8º Encuentro Nacional de Seguros. (Página 61)

Se realizó el 11 de marzo en la ciudad de Rosario, organizado por la Asociación Agentes de Seguros de Rosario (AASR) y la Federación de Asociaciones de Productores Asesores de Seguros de la Argentina (FA PASA). Participaron autoridades nacionales y provinciales y personalidades del mercado.

Descubriendo el Potencial de los Mercados del Seguro Emergentes. (Página 62)

China e India son los dos mercados de seguro emergentes más desafiantes y se encontrarán entre las locomotoras de la economía mundial de la próxima década. Su economía, su población, la industrialización y globalización que presentan supondrán grandes posibilidades para el desarrollo del sector del seguro.

Las AFJP al 31 de enero de 2005. (Página 76)

Los afiliados al régimen de capitalización crecieron un 0.5%. Los aportantes aumentaron un 10% respecto a diciembre. El total de los fondos administrados fue de \$54.389 millones. Entre las AFJP lidera Orígenes y la segunda Consolidar.

Estimación de primas de enero de 2005 y período anual febrero 2004 – enero 2005.
(Página 78)

En enero de 2005 la producción total fue de \$1.157,6 millones, representando patrimoniales el 70.72%, vida el 17.62% y retiro el 11.66%. El total del anual del período 2004-enero 2005 ascendió a \$12.250 millones.

(1).

¿Se puede comparar éstas compañías que presentan indicadores tan diferentes?

Resultados técnicos en el período julio de 2004 hasta diciembre de 2004, sobre un total del ramo cauciones de \$21.356.323.

| | |
|---|-------------|
| Aseguradora de Créditos y Garantías (ACG) ----- | \$5.089.830 |
| Chubb Argentina Seguros ----- | \$3.862.537 |
| Alba Caución ----- | \$3.109.832 |
| Aseguradoras de Cauciones ----- | \$1.973.179 |
| Zurich en la Argentina ----- | \$778.615 |
| Antártida ----- | \$(533.028) |
| Mercantil Andina ----- | \$ 960.827 |
| Prudencia ----- | \$ 656.881 |